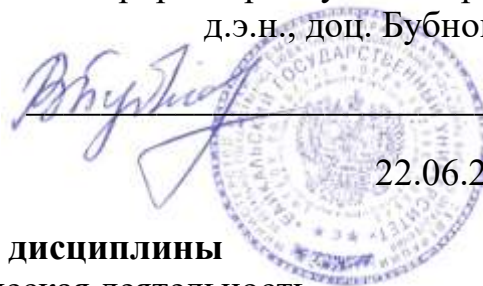


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
ФГБОУ ВО «БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе
д.э.н., доц. Бубнов В.А



22.06.2020г.

Рабочая программа дисциплины
Б1.ДВ.3. Внешнеэкономическая деятельность

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика
Направленность (профиль): Мировая экономика
Квалификация выпускника: бакалавр
Форма обучения: очная

Курс	3
Семестр	32
Лекции (час)	54
Практические (сем, лаб.) занятия (час)	36
Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам (час)	90
Курсовая работа (час)	
Всего часов	180
Зачет (семестр)	
Экзамен (семестр)	32

Иркутск 2020

Программа составлена в соответствии с ФГОС ВО по направлению 38.03.01 Экономика.

Авторы Н.Р. Эпова, Г.П. Пузыня

Рабочая программа обсуждена и утверждена на заседании кафедры мировой экономики и экономической безопасности

Заведующий кафедрой О.А. Чепинога

Дата актуализации рабочей программы: 30.06.2021

Дата актуализации рабочей программы: 30.06.2022

1. Цели изучения дисциплины

Целью освоения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность» является формирование знаний о различных аспектах внешнеэкономической деятельности предприятий с зарубежными организациями и фирмами; развитие способностей собирать, используя отечественные и зарубежные источники информации, анализировать и интерпретировать данные статистики о процессах, происходящих в области внешнеэкономической деятельности и выявлять тенденции этих показателей.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Код компетенции по ФГОС ВО	Компетенция
ОК-6	способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности
ОПК-4	способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность
ПК-6	способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей

Структура компетенции

Компетенция	Формируемые ЗУНы
ОК-6 способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности	З. Знать основы права в различных сферах деятельности У. Уметь использовать нормативно-правовые документы в различных сферах деятельности Н. Владеть навыком применения правовых знаний в различных сферах деятельности
ОПК-4 способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность	З. Знать методы принятия организационно-управленческих решений У. Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения Н. Владеть навыком принятия организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности
ПК-6 способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей	З. Знать основные методы анализа статистических данных о социально-экономических процессах и явлениях У. Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей Н. Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях

3. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Принадлежность дисциплины - БЛОК 1 ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ): Дисциплина по выбору.

Предшествующие дисциплины (освоение которых необходимо для успешного освоения данной): "Информационные технологии", "Макроэкономика", "Микроэкономика", "Экономика организации", "Мировая экономика", "Международные экономические отношения"

Дисциплины, использующие знания, умения, навыки, полученные при изучении данной: "Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности", "Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на предприятиях", "Таможенное дело", "Электронная коммерция", "Валютно-экспортный контроль", "Торговая система ВТО", "Логистика внешнеэкономической деятельности", "Междисциплинарная курсовая работа "Организация и управление международной деятельностью фирмы""

4. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зач. ед., 180 часов.

Вид учебной работы	Количество часов
Контактная(аудиторная) работа	
Лекции	54
Практические (сем, лаб.) занятия	36
Самостоятельная работа, включая подготовку к экзаменам и зачетам	90
Всего часов	180

5. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

5.1. Содержание разделов дисциплины

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семестр	Лекции	Семинар Лаборат. Практич.	Самостоят. раб.	В интерактивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
1	Внешнеэкономический комплекс РФ и система органов государственного и негосударственного управления внешнеэкономическими связями.	32	4	4	6		Подготовиться к дискуссии. Выполнение расчетной работы
2	Основные формы внешнеэкономических связей России, их содержание, современное состояние и проблемы развития.	32	6	4	6		Подготовить сообщения по формам ВЭД

№ п/п	Раздел и тема дисциплины	Семестр	Лекции	Семинар Лабора- т. Практич.	Само- стоят. раб.	В интера- ктивной форме	Формы текущего контроля успеваемости
3	Подготовка к заключению международного контракта	32	1	1	6		
4	Способы заключения международных контрактов	32	1	1	4		
5	Правила и практика оформления международных контрактов	32	1	2	4		
6	Виды международных контрактов купли-продажи	32	1	0	8		
7	Структура и содержание международного контракта купли-продажи	32	10	6	18		
8	Формы международных расчетов	32	2	2	6		
9	Международные контракты с торговыми посредниками	32	2	0	4		
10	Транспортное обеспечение ВЭД	32	8	4	8		Контрольная работа
11	Торговля машинами, оборудованием, объектами капитального строительства	32	4	4	6		Выступление с докладом
12	Торговля объектами промышленной и интеллектуальной собственности	32	4	4	8		Участие в круглом столе. Выполнение расчетной работы. Подготовить сообщение
13	Страхование во внешнеэкономической деятельности	32	4	2	2		Подготовить сообщения
14	Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.	32	2	1	2		Подготовить доклады
15	Основные проблемы совершенствования ВЭД.	32	4	1	2		Тестирование
	ИТОГО		54	36	90		

5.2. Лекционные занятия, их содержание

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
1	Внешнеэкономический комплекс РФ и система органов государственного и негосударственного управления внешнеэкономическими связями.	Внешнеэкономический комплекс страны, его структура. Система органов государственного управления внешнеэкономическими связями. Их функции и задачи. Органы и организации, содействующие развитию внешнеэкономических связей России: Торгово-промышленная палата РФ (ТПП РФ), Международный коммерческий арбитражный суд (МКАС) и Морская арбитражная комиссия (МАК) при ТПП РФ и т.д. Система региональных органов управления внешнеэкономической деятельностью. Проблемы развития внешнеэкономического комплекса в современных условиях. Методы стимулирования экспортеров.
10	Транспортное обеспечение ВЭД	Международный рынок транспортных услуг, его структура. Цены перевозок на рынках транспортных услуг. Структура мирового фрахтового рынка. Виды фрахтования судов. Договоры на перевозку грузов. Функции и виды коносаментов. Международные накладные, их содержание. Транспортно-экспедиторские операции при международных перевозках. Транспортные (базисные) условия контрактов. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс-2010». Международное регулирование грузовых и пассажирских перевозок. Специфика каждого вида транспорта.
11	Торговля машинами, оборудованием, объектами капитального строительства.	Формы внешней торговли машинами и оборудованием: комплектные поставки, поставки отдельных видов готовой продукции и др. Особенности сделок на поставку комплектного оборудования, строительство объектов на условиях «под ключ», «рынок в руки», «БОТ» и др. Недостатки и преимущества различных форм сделок.
12	Торговля объектами промышленной и интеллектуальной собственности	Объекты промышленной собственности: изобретения, ноу-хау, товарные знаки, патенты. Основные формы передачи технологий. Понятие и классификация лицензий на использование технологий. Содержание лицензионного соглашения. Виды сделок при торговле объектами интеллектуальной собственности. Виды лицензионных платежей: роялти, паушальный платеж, смешанные платежи. Международные Конвенции, защищающие права на интеллектуальную собственность.
13	Страхование во ВЭД	Необходимость и суть международного страхования. Особенности страхования ВЭД. Виды страхования. Возможные убытки при транспортировке. Условия международного страхования. Страховая оценка. Страховой сертификат. Условия страхования. Операции перестрахования.
14	Информационное	Источники коммерческой информации в России и за

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
	обеспечение внешнеэкономической деятельности	рубежом: учреждения, организации, банки, справочники, компании и др. Механизм сбора коммерческой информации о рынках, ценах, клиентах, товарах. Постоянные публикации по зарубежным фирмам: фирменные справочники, отраслевые, тематические и др. справочники. Интернет - источники (сайты организаций, министерств, информационно-поисковые системы).
15	Основные проблемы совершенствования ВЭД.	Значение внешнеэкономических связей для развития российской экономики. Выбор внешнеэкономической стратегии. Необходимость совершенствования структуры экспорта и импорта. Проблемы повышения качества выпускаемой продукции. Причины низкой эффективности внешнеэкономического комплекса и пути их устранения
2	Основные формы внешнеэкономических связей России, их содержание, современное состояние и проблемы развития.	Внешняя торговля. Совместные предприятия на территории России. Иностранные предприятия на территории России. Консорциумы. Сотрудничество на условиях разделения продукции. Подрядное сотрудничество. Концессии. Сотрудничество на компенсационной основе. Использование иностранной рабочей силы. Производственное кооперирование. Научно-техническое сотрудничество. Торговля лицензиями и технологией. Прибрежная и приграничная торговля. Свободные экономические зоны (опыт функционирования в различных странах, виды СЭЗ и ОЭЗ) и др. Современное состояние и проблемы развития.
3	Подготовка к заключению международного контракта	Поиск и выбор зарубежного контрагента. Способы установления контактов с потенциальными партнерами: заказ, запрос, оферта и др. Виды оферт. Требования к содержанию оферты, заказа, запроса. Содержание этапа проведения предварительных переговоров (трактация сделки). Разработка проекта контракта.
4	Способы заключения международных контрактов	Способы заключения международных контрактов: подписание партнерами текста контракта, акцепт покупателем твердой оферты продавца и др. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.). Формы контрактов. Содержание и использование типовой формы контракта. Момент вступления контракта в силу.
5	Правила и практика оформления международных контрактов	Название и рациональные варианты нумерации контракта. Размещение и оформление текста контракта. Нотариальное и иное заверение текста контракта. Защита оригинального текста контракта от несанкционированного включения несогласованных условий контракта. Оформление дополнений и изменений к подписанному тексту контракта.
6	Виды международных контрактов купли-продажи	Классификация контрактов купли-продажи. Особенности контрактов, связанные с его объектом (контракты на поставку: комплектного оборудования;

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
		сырьевых товаров; продовольствия и др.). Долгосрочные контракты. Товарообменный (бартерный) контракт.
7	Структура и содержание международного контракта купли-продажи	Содержание вводной части (преамбулы) контракта. Содержание раздела «Предмет и объект контракта». Содержание разделов «Количество товара» и «Качество товара», способы установления и проверки количества и качества товара в контракте. Содержание раздела «Транспортные (базисные) условия контракта». Международные правила толкования коммерческих терминов «INCOTERMS-2000», «INCOTERMS-2010». Содержание раздела «Цена товара». Единицы измерения цены товара. Базис цены. Валюта цены. Виды цен, способы фиксации цены товара в контракте. Использование в контракте скользящей и подвижной цены. Система скидок с цены и надбавок к цене. Содержание раздела «Платеж». Установление валюты и срока платежа. Способы платежа и формы расчетов. Место платежа. Защита от валютных рисков. Содержание разделов: «Упаковка и маркировка», «Порядок сдачи и приемки товара», «Порядок отгрузки», «Рекламации», «Гарантии», «Обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор)» и пр. Документы, подтверждающие исполнение обязательств по международному контракту. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г).
8	Формы международных расчетов	Валютные условия международных контрактов, их значение. Валюта платежа, курс пересчета валюты цены в валюту платежа. Виды валютных рисков. Виды валютных оговорок. Финансовые условия контрактов, их значение. Формы и условия расчетов. Средства платежа: простой вексель, переводной вексель и др. Способы предотвращения неплатежа или задержки платежа: гарантии, акцепты, авали и др. Основные формы расчетов по международной сделке. Суть аккредитивной формы расчетов. Виды аккредитивов. Срок открытия и срок действия аккредитива. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (УПОДА, 1994 г.). Суть инкассовой формы расчетов. Виды инкассо. Унифицированные правила по инкассо (УПИ, 1996 г.). Расчеты по открытому счету и др.
9	Международные контракты с торговыми посредниками	Преимущества заключения международных контрактов с участием торговых посредников. Международное регулирование посреднических операций. Классификация посредников по объему полномочий. Агенты-представители. Брокеры (маклеры). Комиссионеры.

№ п/п	Наименование разделов и тем	Содержание
		Консигнаторы. Дистрибьюторы и др. Классификация посредников по объему прав на продажу. Простые агенты. Агенты с правом «первой руки». Монопольные или эксклюзивные агенты. Основные коммерческие условия контрактов с торговыми посредниками (о предоставлении права на продажу, комиссии, консигнации, агентского соглашения).

5.3. Семинарские, практические, лабораторные занятия, их содержание

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
1	Внешнеэкономический комплекс РФ и система органов государственного и негосударственного управления внешнеэкономическими связями.. Что представляет собой внешнеэкономический комплекс РФ и какова его структура? Дать краткую характеристику основных функций органов государственного управления внешнеэкономическими связями в РФ. Назвать органы и организации, содействующие развитию внешне-экономических связей России. Охарактеризовать деятельность региональных органов управления внешнеэкономической деятельностью. Основные проблемы развития внешнеэкономического комплекса в современных условиях. Внешнеторговая политика, методы регулирования внешней торговли, современные тенденции. Особенности регулирования внешнеторговой деятельности в России. Формы стимулирования и поддержки экспорта. Необходимость лицензирования и квотирования экспорта и импорта. Контроль за безопасностью ввозимых товаров. Таможенные пошлины, их функции и виды. Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии
10	Транспортное обеспечение ВЭД. Структура мирового рынка транспортных услуг. Необходимость принятия «ИНКОТЕРМС-2010». Каковы основные принципы систематизации транспортных условий в «ИНКОТЕРМС-2010»? Как осуществляется международное регулирование грузовых перевозок? На каких условиях можно заключить договор фрахтования? Какие существуют цены перевозок на рынках транспортных услуг? Источники получения информации о ценах на перевозки. Доклады и сообщения по темам «Роль транспорта во ВЭД», «Транспорт во внешнеторговых операциях Иркутской области» и т.д. Проводится в форме практического занятия с использованием группового анализа ситуаций + контрольная работа по "Инкотермс"
11	Торговля машинами, оборудованием, объектами капитального строительства. Формы внешней торговли машинами и оборудованием. Особенности торговли комплектным оборудованием. Каково содержание работ по техническому обслуживанию машин и оборудования? Суть и различие сделок на поставку оборудования на условиях «под ключ»,

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
	<p>«под готовую продукцию», «рынок в руки», «БОТ».</p> <p>Суть инжиниринговых услуг. Методы установления цен на инжиниринговые услуги.</p> <p>Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии</p>
12	<p>Торговля объектами промышленной и интеллектуальной собственности. Что относится к объектам промышленной собственности?</p> <p>Содержание понятия «ноу-хау».</p> <p>Какие существуют системы патентования?</p> <p>Формы торговли объектами интеллектуальной собственности.</p> <p>Что такое лицензия на использование технологии, какие виды лицензий известны?</p> <p>Суть лицензионного соглашения.</p> <p>Какие существуют виды лицензионных платежей?</p> <p>Какие документы обеспечивают защиту прав на интеллектуальную собственность на международном уровне и в РФ?</p> <p>Проводится в форме практического занятия с использованием анализа ситуаций и сравнения показателей по странам</p>
13	<p>Страхование во внешнеэкономической деятельности. Суть и необходимость международного страхования.</p> <p>Виды страхования во внешнеэкономической деятельности.</p> <p>Возможные убытки при транспортировке грузов.</p> <p>Виды страховой документации.</p> <p>Суть операций перестрахования.</p> <p>Проводится в форме семинара по обобщению и углублению знаний с элементами дискуссии + доклады по теме.</p>
14	<p>Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности..</p> <p>Источники получения информации о деловых партнерах.</p> <p>Какие факторы следует учитывать при выборе иностранного контр-агента?</p> <p>Роль ИНТЕРНЕТ в поиске контрагента.</p> <p>Что включается в досье на партнера?</p> <p>Проводится в форме практического занятия, предполагает анализ конкретных ситуаций</p>
15	<p>Основные проблемы совершенствования ВЭД.. Форма проведения занятия - круглый стол (с показом презентаций).</p> <p>Тема - "Роль ВЭД в решении российских проблем".</p> <p>Обсуждение основных проблем совершенствования внешнеэкономической деятельности:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Что следует учитывать при выборе внешнеэкономической стратегии? 2. Каковы причины низкой эффективности внешнеэкономического комплекса? 3. Необходимость совершенствования структуры экспорта и импорта товаров, услуг. <p>Анализ структуры и состояния внешней торговли Иркутской области</p> <p>Специфические особенности внешней торговли Иркутской области.</p> <p>Структура экспорта Иркутской области. Структура импорта Иркутской области. География внешней торговли Иркутской области. Иностранные инвестиции в Иркутскую область.</p> <p>Анализ современного состояния экспорта/импорта Иркутской области.</p> <p>География экспорта Иркутской области, основные страны-партнеры. Роль</p>

№ раздела и темы	Содержание и формы проведения
	стран СНГ в экспорте Иркутской области. География импорта Иркутской области, основные страны-партнеры.
2	<p>Основные формы внешнеэкономических связей России, их содержание, современное состояние и проблемы развития.. Основные формы внешнеэкономических связей России, их современное состояние.</p> <p>Доклады на тему "Внешиэкономические связи Иркутской области", "Развитие и перспективы туризма на Байкале" и «Формы ВЭД в Иркутской области с примерами из периодической печати и Интернета».</p> <p>Свободные экономические зоны (СЭЗ): история возникновения, опыт создания за рубежом и в России, виды СЭЗ с примерами, проблемы, перспективы развития. Работа ведется следующим образом: студенты разбиваются на 2 группы, первая группа обсуждает положительные моменты при создании СЭЗ, вторая группа - отрицательные, затем представители из каждой группы высказывают результаты обсуждения.</p> <p>Проводится как практическое занятие с показом презентаций.</p>
3	Подготовка к заключению международного контракта. Подготовка к заключению международного контракта. Подготовка к заключению международного контракта. Проводится в виде тренинга, фронтального опроса и выступления с докладами
4	<p>Способы заключения международных контрактов. Способы заключения международных контрактов. Способы заключения международных контрактов.</p> <p>Проводится в виде выполнения студентами индивидуальных заданий разработка предконтрактной документации.</p>
5	<p>Правила и практика оформления международных контрактов. Правила и практика оформления международных контрактов. Систематизация информации о сделках в разделы контракта.</p> <p>Проводится в виде устного опроса всей группы.</p>
6	<p>Виды международных контрактов купли-продажи. Виды международных контрактов купли-продажи. Анализ существующих контрактов купли-продажи.</p> <p>Проводится в форме опроса, выступления с докладами и выполнения индивидуальных заданий</p>
7	<p>Структура и содержание международного контракта купли-продажи. Структура и содержание международного контракта купли-продажи. Рассмотрение разделов контракта купли-продажи.</p> <p>Проводится в форме тренинга по выявлению плюсов и минусов разделов контракта в пользу продавца или покупателя</p>
8	Формы международных расчетов. Формы международных расчетов. Анализ существующих форм расчета. Разработка раздела внешнеторгового контракта «Цена товара» и "Платеж".
9	Международные контракты с торговыми посредниками. Международные контракты с торговыми посредниками. Виды торговых посредников. Анализ внешнеторговых контрактов с посредниками.

6. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации по дисциплине (полный текст приведен в приложении к рабочей программе)

6.1. Текущий контроль

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
1	1. Внешнеэкономический комплекс РФ и система органов государственного и негосударственного управления внешнеэкономическими связями.	ПК-6	З.Знать основные методы анализа статистических данных о социально-экономических процессах и явлениях У.Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей Н.Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях	Выполнение расчетной работы	РГР оценивается максимально в 10 баллов в зависимости от правильности расчетов, наличия аналитической справки и графиков. (6)
2		ОК-6	З.Знать основы права в различных сферах деятельности У.Уметь использовать нормативно-правовые документы в различных сферах деятельности Н.Владеть навыком применения правовых знаний в различных сферах деятельности	Подготовиться к дискуссии	За активность во время дискуссии - 10 баллов (10)
3	2. Основные формы внешнеэкономических связей России, их содержание, современное состояние и проблемы развития.	ОК-6	З.Знать основы права в различных сферах деятельности У.Уметь использовать нормативно-правовые документы в различных сферах деятельности Н.Владеть навыком применения правовых знаний в различных сферах деятельности	Подготовить сообщения по формам ВЭД	За содержательный доклад с презентацией и современными примерами - 10 баллов (10)
4	10. Транспортное обеспечение ВЭД	ОПК-4	З.Знать методы принятия организационно-	Контрольная работа	За полностью выполненную контрольную

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
			управленческих решений У. Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения Н. Владеть навыком принятия организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности		работу максимальная оценка - 10 баллов (10)
5	11. Торговля машинами, оборудованием, объектами капитального строительства	ОПК-4	З. Знать методы принятия организационно-управленческих решений У. Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения Н. Владеть навыком принятия организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности	Выступление с докладом	Максимальная оценка – 10 баллов, с учетом использованных источников информации и наличия данных за последние годы (10)
6	12. Торговля объектами промышленной и интеллектуальной собственности	ОПК-4	З. Знать методы принятия организационно-управленческих решений У. Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения Н. Владеть навыком принятия	Выполнение расчетной работы	РГР оценивается от 4 до 6 баллов в зависимости от правильности расчетов, наличия аналитической справки и графиков (8)

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
			организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности		
7		ПК-6	З.Знать основные методы анализа статистических данных о социально-экономических процессах и явлениях У.Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей Н.Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях	Подготовить сообщение	Максимальная оценка – 10 баллов, с учетом использованных источников информации и наличия данных за последние годы (10)
8		ОПК-4	З.Знать методы принятия организационно-управленческих решений У.Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения Н.Владеть навыком принятия организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности	Участие в круглом столе	За правильные и аргументированные выступления, активное участие - 10 баллов (10)
9	13. Страхование во внешнеэкономической	ПК-6	З.Знать основные методы анализа статистических данных о социально-	Подготовить сообщения	Максимальная оценка – 7 баллов, с учетом использованных

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
	деятельности		экономических процессах и явлениях У. Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей Н. Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях		источников информации и наличия данных за последние годы (8)
10	14. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности.	ПК-6	З. Знать основные методы анализа статистических данных о социально-экономических процессах и явлениях У. Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей Н. Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях	Подготовить доклады	Максимальная оценка – 7 баллов, с учетом использованных источников информации и наличия данных за последние годы (8)
11	15. Основные проблемы совершенствования ВЭД.	ОК-6	З. Знать основы права в различных сферах деятельности У. Уметь использовать нормативно-правовые документы в различных сферах деятельности Н. Владеть навыком применения правовых	Тестирование	За полностью правильно решенный тест - 10 баллов (10)

№ п/п	Этапы формирования компетенций (Тема из рабочей программы дисциплины)	Перечень формируемых компетенций по ФГОС ВО	(ЗУНы: (З.1...З.п, У.1...У.п, Н.1...Н.п)	Контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы (Наименование оценочного средства)	Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания (по 100-балльной шкале)
			знаний в различных сферах деятельности		
				Итого	100

6.2. Промежуточный контроль (зачет, экзамен)

Рабочим учебным планом предусмотрен Экзамен в семестре 32.

ВОПРОСЫ ДЛЯ ПРОВЕРКИ ЗНАНИЙ:

1-й вопрос билета (40 баллов), вид вопроса: Тест/проверка знаний. Критерий: Ответ должен быть точным. За полностью выполненный тест.

Компетенция: ОК-6 способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности

Знание: Знать основы права в различных сферах деятельности

1. Внешнеэкономический комплекс России: сущность и структура
2. Государственные органы, косвенно содействующие развитию ВЭД
3. Государственные органы, непосредственно содействующие развитию ВЭД
4. Методы государственного регулирования ВЭД
5. Методы государственного регулирования ВЭД: плюсы и минусы использования
6. Органы негосударственного регулирования ВЭД и международные организации
7. Соглашение о разделении продукции между иностранными партнерами
8. СЭЗ: сущность, мировой опыт
9. Участие регионов страны в развитии ВЭД
10. Формы ВЭД: концессии, СРП, толлинговые сделки
11. Характеристика компенсационных сделок
12. Характеристика методов регулирования ВЭД

Компетенция: ОПК-4 способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность

Знание: Знать методы принятия организационно-управленческих решений

13. Виды убытков при транспортировке грузов
14. Внешнеэкономический комплекс и его структура
15. Факторы развития ВЭД
16. Формы внешней торговли машинами и оборудованием в зависимости от степени завершенности производственного цикла товара
17. Формы передачи технологии

Компетенция: ПК-6 способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей

Знание: Знать основные методы анализа статистических данных о социально-экономических процессах и явлениях

18. Методы стимулирования экспортеров
19. ОЭЗ: сущность, требования по размещению, виды, примеры по России
20. Развитие ВЭД: сущность, условия, результаты
21. Развитие лизинга в России
22. Толлинговые сделки как форма ВЭД
23. Формы ВЭД: внешняя торговля, подрядное сотрудничество, компенсационные сделки
24. Формы ВЭД: консорциумы, совместные предприятия

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ УМЕНИЙ:

2-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на умение. Критерий: Ответ должен быть подробным, развернутым и емким.

Компетенция: ОК-6 способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности

Умение: Уметь использовать нормативно-правовые документы в различных сферах деятельности

Задача № 1. 1. Платежи при осуществлении внешнеторговой сделки

Компетенция: ОПК-4 способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность

Умение: Уметь находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и нести ответственность за принятые решения

Задача № 2. 3. Участие России в международной торговле объектами интеллектуальной собственности

Компетенция: ПК-6 способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей

Умение: Уметь анализировать данные отечественной и зарубежной статистики, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей

Задача № 3. 2. Особенности внешней торговли России и ее регионов

ТИПОВЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРОВЕРКИ НАВЫКОВ:

3-й вопрос билета (30 баллов), вид вопроса: Задание на навыки. Критерий: Ответ должен быть подробным, развернутым и емким.

Компетенция: ОК-6 способность использовать основы правовых знаний в различных сферах деятельности

Навык: Владеть навыком применения правовых знаний в различных сферах деятельности

Задание № 1. 1. Инкотермс 2010: обоснование выбора вида транспорта при осуществлении внешнеторговой поставки

Компетенция: ОПК-4 способность находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность

Навык: Владеть навыком принятия организационно-управленческих решений в сфере профессиональной деятельности

Задание № 2. 2. Распределение рисков и расходов при осуществлении внешнеторговой сделки

Компетенция: ПК-6 способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей

Навык: Владеть навыком интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях

Задание № 3. 3. Этапы выбора контрагента по внешнеторговой сделки и базисных условий поставки

ОБРАЗЕЦ БИЛЕТА

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «БАЙКАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» (ФГБОУ ВО «БГУ»)	Направление - 38.03.01 Экономика Профиль - Мировая экономика Кафедра мировой экономики и экономической безопасности Дисциплина - Внешнеэкономическая деятельность
--	--

ЭКЗАМЕНАЦИОННЫЙ БИЛЕТ № 1

1. Тест (40 баллов).
2. 2. Особенности внешней торговли России и ее регионов (30 баллов).
3. 2. Распределение рисков и расходов при осуществлении внешнеторговой сделки (30 баллов).

Составитель _____ Н.Р. Эпова

Заведующий кафедрой _____ О.А. Чепинога

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины (модуля)

а) основная литература:

1. Арустамов Э. А., Андреева Р. С. Внешнеэкономическая деятельность. рек. ГОУ ВПО "Государственный университет управления". учебник для сред. проф. образования/ Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева.- М.: КноРус, 2013.-164 с.
2. Прокушев Е. Ф., Костин А. А. Внешнеэкономическая деятельность. учебник для бакалавров. рек. М-вом образования и науки РФ. 8-е изд., перераб. и доп..- М.: Юрайт, 2013.-527 с.
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. учебник для вузов. допущено Советом УМО вузов России по образованию в обл. менеджмента/ Е. П. Темнышова [и др.]- М.: ИНФРА-М, 2013
4. [Гаранин С.Н. Международная транспортная логистика \[Электронный ресурс\] : учебное пособие. \(на английском языке\) / С.Н. Гаранин. — Электрон. текстовые данные. — М. : Московская государственная академия водного транспорта, 2015. — 71 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/47938.html>](http://www.iprbookshop.ru/47938.html)
5. [Забелин В.Г. Внешнеторговые операции на транспорте \[Электронный ресурс\] : методические рекомендации по выполнению практических работ / В.Г. Забелин, Е.В. Зарецкая. — Электрон. текстовые данные. — М. : Московская государственная академия водного транспорта, 2014. — 38 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/46814.html>](http://www.iprbookshop.ru/46814.html)
6. [Колесников А.А. Внешнеэкономическая деятельность \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / А.А. Колесников. — Электрон. текстовые данные. — Минск: Республиканский](#)

- [институт профессионального образования \(РИПО\), 2016. — 288 с. — 978-985-503-574-0. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/67620.html](http://www.iprbookshop.ru/67620.html)
7. [Кочергина Т.Е. Контракты в международной торговле \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / Т.Е. Кочергина. — Электрон. текстовые данные. — СПб. : Интермедия, 2014. — 204 с. — 978-5-4383-0030-4. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/28015.html](http://www.iprbookshop.ru/28015.html)
 8. [Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / Е.М. Ксенофонтова. — Электрон. текстовые данные. — СПб. : Интермедия, 2015. — 196 с. — 978-5-4383-0100-4. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/47676.html](http://www.iprbookshop.ru/47676.html)
 9. [Назарова Е.А. Информационное обеспечение внешнеэкономической деятельности \[Электронный ресурс\] : учебно-методический комплекс / Е.А. Назарова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Евразийский открытый институт, 2012. — 176 с. — 978-5-374-00583-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/14637.html](http://www.iprbookshop.ru/14637.html)
 10. [Накарякова В.И. Основы внешнеэкономической деятельности \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / В.И. Накарякова. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2016. — 306 с. — 2227-8397. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/50623.html](http://www.iprbookshop.ru/50623.html)
 11. [Шестакова Е.В. Международные контракты \[Электронный ресурс\] : правила составления / Е.В. Шестакова. — Электрон. текстовые данные. — Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. — 288 с. — 978-5-222-21987-4. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/58959.html](http://www.iprbookshop.ru/58959.html)

б) дополнительная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность: налогообложение, учет, анализ и аудит. учебник для вузов/ Е. В. Бурденко, Е. В. Быкасова, О. Н. Ковалева.- М.: ИНФРА-М, 2017.-248 с.
2. Колесникова Т. В. Страхование в системе международных экономических отношений. учеб. пособие/ Т. В. Колесникова.- Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2015.-148 с.
3. [Баяндин Н.И. Информационно-аналитическое обеспечение безопасности бизнеса. Деловая разведка \[Электронный ресурс\] : учебник / Н.И. Баяндин. — Электрон. текстовые данные. — СПб. : Интермедия, 2017. — 264 с. — 978-5-4383-0122-6. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/66801.html](http://www.iprbookshop.ru/66801.html)
4. [Бобкова О.В. Внешнеэкономическая деятельность \[Электронный ресурс\] : курс лекций / О.В. Бобкова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Экзамен, 2008. — 115 с. — 2227-8397. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/903.html](http://www.iprbookshop.ru/903.html)
5. [Боброва В.В. Экономический потенциал России \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / В.В. Боброва, О.А. Иневатова. — Электрон. текстовые данные. — Оренбург: Оренбургский государственный университет, ЭБС АСВ, 2016. — 162 с. — 978-5-7410-1455-4. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/61429.html](http://www.iprbookshop.ru/61429.html)
6. [Левкин Г.Г. Организация интермодальных перевозок \[Электронный ресурс\] : конспект лекций / Г.Г. Левкин. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2015. — 177 с. — 2227-8397. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/31696](http://www.iprbookshop.ru/31696)
7. [Уткина С.И. Внешнеэкономическая деятельность \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / С.И. Уткина, Э.А. Попова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Издательский Дом МИСиС, 2017. — 132 с. — 978-5-906846-61-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/71668.html](http://www.iprbookshop.ru/71668.html)
8. [Фонотова О.В. Применение Инкотермс в международном и внутреннем торговом обороте \[Электронный ресурс\] : монография / О.В. Фонотова. — Электрон. текстовые данные. — М. : Зерцало, 2008. — 280 с. — 978-5-94373-145-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/4533.html](http://www.iprbookshop.ru/4533.html)
9. [Шелег Н.С. Международная торговля \[Электронный ресурс\] : учебное пособие / Н.С. Шелег, Ю.И. Енин. — Электрон. текстовые данные. — Минск: Вышэйшая школа, 2014. — 512 с. — 978-985-06-2435-2. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/35496.html](http://www.iprbookshop.ru/35496.html)

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины (модуля), включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы

Для освоения дисциплины обучающемуся необходимы следующие ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- Сайт Байкальского государственного университета, адрес доступа: <http://bgu.ru/>, доступ круглосуточный неограниченный из любой точки Интернет
- Бизнес-библиотека, адрес доступа: <http://business-library.ru>. доступ неограниченный
- КиберЛенинка, адрес доступа: <http://cyberleninka.ru>. доступ круглосуточный, неограниченный для всех пользователей, бесплатное чтение и скачивание всех научных публикаций, в том числе пакет «Юридические науки», коллекция из 7 журналов по правоведению
- Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU, адрес доступа: <http://elibrary.ru/>. доступ к российским журналам, находящимся полностью или частично в открытом доступе при условии регистрации
- Новости, аналитические статьи из различных источников. Объявления. Дискуссии., адрес доступа: <http://www.retailer.ru>. доступ неограниченный
- Сайт "Внешнеэкономическая деятельность", адрес доступа: <http://www.vneshmarket.ru>. доступ неограниченный
- Сайт Всемирной торговой организации (ВТО), адрес доступа: <https://www.wto.org/>. доступ неограниченный
- Сайт Европейского союза (ЕС), адрес доступа: <http://europa.eu/>. доступ неограниченный
- Сайт Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), адрес доступа: <http://unctad.org/en/Pages/Home.aspx>. доступ неограниченный
- Сайт Международной организации труда (МОТ), адрес доступа: <http://www.ilo.org/global/lang--en/index.htm>. доступ неограниченный
- Сайт Министерства экономического развития РФ, адрес доступа: <http://economy.gov.ru/minec/main/>. доступ неограниченный
- Сайт Организации объединенных наций (ООН), адрес доступа: <http://www.un.org/>. доступ неограниченный
- Сайт Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), адрес доступа: <http://www.oecd.org/>. доступ неограниченный
- Сайт Федеральной таможенной службы РФ, адрес доступа: <http://www.customs.ru>. доступ неограниченный
- Электронная библиотечная система «Юрайт» [biblio-online.ru](http://www.biblio-online.ru), адрес доступа: <http://www.biblio-online.ru/>. У тех изданий, на которые подписано учебное заведение, доступен полный текст с возможностью цитирования и создания закладок.
- Электронно-библиотечная система IPRbooks, адрес доступа: <https://www.iprbookshop.ru>. доступ неограниченный
- Электронный журнал "Регион: экономика и социология", адрес доступа: <http://www.recis.ru>. доступ неограниченный

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины (модуля)

Изучать дисциплину рекомендуется в соответствии с той последовательностью, которая обозначена в ее содержании. Для успешного освоения курса обучающиеся должны иметь первоначальные знания в области экономической географии и регионалистики, макроэкономики, мировой экономики, экономики зарубежных стран, международных экономических отношений..

На лекциях преподаватель озвучивает тему, знакомит с перечнем литературы по теме, обосновывает место и роль этой темы в данной дисциплине, раскрывает ее практическое значение. В ходе лекций студенту необходимо вести конспект, фиксируя основные понятия и проблемные вопросы.

Практические (семинарские) занятия по своему содержанию связаны с тематикой лекционных занятий. Начинать подготовку к занятию целесообразно с конспекта лекций. Задание на практическое (семинарское) занятие сообщается обучающимся до его проведения. На семинаре преподаватель организует обсуждение этой темы, выступая в качестве организатора, консультанта и эксперта учебно-познавательной деятельности обучающегося.

Изучение дисциплины (модуля) включает самостоятельную работу обучающегося.

Основными видами самостоятельной работы студентов с участием преподавателей являются:

- текущие консультации;
- прием и разбор домашних заданий (в часы практических занятий);
- выполнение курсовых работ в рамках дисциплин (руководство, консультирование и защита курсовых работ в часы, предусмотренные учебным планом) и др.

Основными видами самостоятельной работы студентов без участия преподавателей являются:

- формирование и усвоение содержания конспекта лекций на базе рекомендованной лектором учебной литературы, включая информационные образовательные ресурсы (электронные учебники, электронные библиотеки и др.);
- самостоятельное изучение отдельных тем или вопросов по учебникам или учебным пособиям;
- написание рефератов, докладов;
- подготовка к семинарам;
- выполнение домашних заданий в виде решения отдельных задач, проведения типовых расчетов, расчетно-компьютерных и индивидуальных работ по отдельным разделам содержания дисциплин и др.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю), включая перечень программного обеспечения

В учебном процессе используется следующее программное обеспечение:

- MS Office,
- Гарант платформа F1 7.08.0.163 - информационная справочная система,
- КонсультантПлюс: Версия Проф - информационная справочная система,

11. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине (модулю):

В учебном процессе используется следующее оборудование:

- Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду вуза,
- Учебные аудитории для проведения: занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, практических занятий, выполнения курсовых работ, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованные специализированной мебелью и техническими средствами обучения,
- Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий